Situations developers have to present their work, including a mix of IT and non-IT audiences:

**Sprint Review Meeting:** Presenting the completed work during a sprint review meeting to the development team, product owner, and Scrum Master.

ការធ្វើបទបង្ហាញការងារដែលបានបញ្ចប់ នៅក្នុងកិច្ចប្រជុំត្រួតពិនិត្យ ទៅក្រុមអភិវឌ្ឍន៍ ម្ចាស់ផលិតផល និង Scrum Master ។​ (Scrum Master គឺជាអ្នកជំនាញដែលដឹកនាំក្រុមដោយប្រើប្រាស់ការគ្រប់គ្រងគម្រោង Agile តាមរយៈវគ្គសិក្សានៃគម្រោង)

**Technical Design Review:** Present a technical design document to a team of developers to get feedback and ensure alignment on the proposed architecture and implementation plan.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី ឯកសាររចនាបច្ចេកទេស ដល់ក្រុមអ្នកអភិវឌ្ឍន៍ដើម្បីទទួលបានមតិកែលម្អ និងធានាបាននូវភាពត្រឹមត្រូវលើគម្រោងស្ថាបត្យកម្ម និងការអនុវត្តដែលបានស្នើឡើង។

**Code Review Session:** Presenting a piece of code during a code review session to fellow developers to receive feedback on code quality, maintainability, and adherence to coding standards.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី បំណែកនៃកូដ ក្នុងអំឡុងពេល វគ្គត្រួតពិនិត្យកូដ ទៅកាន់អ្នកអភិវឌ្ឍន៍ផ្សេងទៀត ដើម្បីទទួលបានមតិកែលម្អអំពីគុណភាពកូដ ភាពអាចរក្សាបាន និងការប្រកាន់ខ្ជាប់នូវស្តង់ដារសរសេរកូដ។

**Technical Demo:** Demonstrating a new feature or functionality to a team of developers, highlighting the technical aspects of the implementation and showcasing the code's capabilities.

ការបង្ហាញពីលក្ខណៈពិសេស ឬមុខងារថ្មីដល់ក្រុមអ្នកអភិវឌ្ឍន៍ ដោយរំលេចទិដ្ឋភាពបច្ចេកទេសនៃការអនុវត្ត និងបង្ហាញពីសមត្ថភាពរបស់កូដ។

**Bug Fix Presentation:** Presenting the root cause analysis and solution for a critical bug to the development team and product owner, explaining the steps taken to identify and fix the issue.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពីការវិភាគមូលហេតុឫសគល់ និងដំណោះស្រាយសម្រាប់បញ្ហាធ្ងន់ធ្ងរដល់ក្រុមអភិវឌ្ឍន៍ និងម្ចាស់ផលិតផល ដោយពន្យល់ពីជំហានដែលធ្វើឡើងដើម្បីកំណត់អត្តសញ្ញាណ និងដោះស្រាយបញ្ហា។

**Architecture Review Meeting:** Presenting a proposed system architecture to a group of architects and senior developers to evaluate its feasibility, scalability, and alignment with technical standards.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី ស្ថាបត្យកម្មប្រព័ន្ធដែលបានស្នើទៅក្រុមស្ថាបត្យករ និងអ្នកអភិវឌ្ឍន៍ជាន់ខ្ពស់ ដើម្បីវាយតម្លៃលទ្ធភាព ការធ្វើមាត្រដ្ឋាន និងភាពត្រឹមតតាមស្តង់ដារបច្ចេកទេសរបស់វា។

**Performance Analysis Presentation:** Presenting performance metrics and optimization strategies to the development team and product owner, explaining how to improve the performance of a software application or system.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពីមាត្រដ្ឋានការអនុវត្ត និងយុទ្ធសាស្ត្របង្កើនប្រសិទ្ធភាពដល់ក្រុមអភិវឌ្ឍន៍ និងម្ចាស់ផលិតផល ដោយពន្យល់ពីរបៀបកែលម្អការអនុវត្តកម្មវិធី ឬប្រព័ន្ធ។

**Security Review Meeting:** Presenting a security assessment report to a team of security experts, highlighting potential vulnerabilities and proposing mitigation strategies to enhance the security posture of a software product.

ការបង្ហាញរបាយការណ៍វាយតម្លៃពីសុវត្ថិភាពដល់ក្រុមអ្នកជំនាញផ្នែកសន្តិសុខ ដោយគូសបញ្ជាក់ពីភាពងាយរងគ្រោះដែលអាចកើតមាន និងស្នើយុទ្ធសាស្ត្រកាត់បន្ថយដើម្បីបង្កើនសុវត្ថិភាពនៃផលិតផលសូហ្វវែរ។

**Code Refactoring Proposal:** Presenting a code refactoring proposal to the development team, explaining the benefits of refactoring, such as improved code readability, maintainability, and performance, and outlining the proposed changes.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី សំណើកែលម្អកូដ ដល់ក្រុមអភិវឌ្ឍន៍ ពន្យល់ពីអត្ថប្រយោជន៍នៃការកែតម្រូវឡើងវិញ ដូចជាការកែលម្អការអានកូដ ការរក្សាបាននូវប្រសិទ្ធភាព ការអនុវត្ត និងការគូសបញ្ជាក់ការផ្លាស់ប្ដូរដែលបានស្នើឡើង។

**Technical Workshop:** Leading a technical workshop for fellow developers to share knowledge and expertise on a specific technology or programming language, explaining concepts and demonstrating techniques through hands-on exercises.

ការដឹកនាំសិក្ខាសាលា អំពីបច្ចេកទេសសម្រាប់អ្នកអភិវឌ្ឍន៍ ដើម្បីចែករំលែកចំណេះដឹង និងជំនាញលើបច្ចេកវិទ្យាជាក់លាក់ ឬភាសាសរសេរកម្មវិធី ពន្យល់ពីគំនិត និងការធ្វើបទបង្ហាញបច្ចេកទេសតាមរយៈធ្វើលំហាត់ដោយការសរសរលើក្រដាស់។

**Post-Mortem Meeting:** Presenting the findings of a post-mortem analysis to the development team and stakeholders, identifying the root causes of a system outage or major incident and proposing preventive measures to avoid similar issues in the future.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី ការ​វិភាគ​ដែល​កើត​ឡើង​បន្ទាប់​ពី​ព្រឹត្តិការណ៍ ឬ​បន្ទាប់ពីដំណើរការ​ជាក់លាក់​មួយ​បាន​បញ្ចប់ ដល់ក្រុមអភិវឌ្ឍន៍ និងអ្នកពាក់ព័ន្ធ ដើម្បីកំណត់មូលហេតុឫសគល់នៃការដាច់ប្រព័ន្ធ ឬឧបទ្ទវហេតុធំ និងស្នើវិធានការបង្ការ ដើម្បីជៀសវាងបញ្ហាស្រដៀងគ្នានាពេលអនាគត។

**Technical Interview:** Presenting technical skills and expertise during a job interview, explaining past projects, demonstrating problem-solving abilities, and showcasing knowledge of specific technologies or programming languages.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពីជំនាញបច្ចេកទេស កំឡុងពេលសម្ភាសន៍ការងារ ការពន្យល់អំពីគម្រោងកន្លងមក មានដូចជា ការបង្ហាញសមត្ថភាពដោះស្រាយបញ្ហា និង ការបង្ហាញចំណេះដឹងអំពីបច្ចេកវិទ្យាជាក់លាក់ ឬភាសាសរសេរកម្មវិធី។

**Project Kickoff Meeting:** Present the project scope, timeline, and deliverables to a group of stakeholders, including clients, managers, and team members from different departments.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពីវិសាលភាពគម្រោង កាលវិភាគការងារ និងការផ្តល់ដល់ក្រុមអ្នកពាក់ព័ន្ធ រួមទាំងអតិថិជន អ្នកគ្រប់គ្រង និងសមាជិកក្រុមមកពីនាយកដ្ឋានផ្សេងៗ។

**Product Demo:** Demonstrating a new product or feature to potential customers or investors, highlighting its benefits, user experience, and value proposition.

ការបង្ហាញផលិតផល ឬលក្ខណៈពិសេសថ្មីដល់អតិថិជនសក្តានុពល ឬវិនិយោគិន ដោយរំលេចអត្ថប្រយោជន៍របស់វា បទពិសោធន៍អ្នកប្រើប្រាស់ និងការស្នើរតម្លៃ។

**Training Session:** Presenting a training session to non-technical users on how to use a new software application or website, explaining its features and functionalities in a clear and understandable manner.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពី វគ្គបណ្តុះបណ្តាលដល់អ្នកប្រើប្រាស់ដែលមិនមែនជា IT អំពីរបៀបប្រើប្រាស់កម្មវិធី ឬគេហទំព័រថ្មី ដោយពន្យល់ពីលក្ខណៈពិសេស និងមុខងាររបស់វាយ៉ាងច្បាស់លាស់ និងអាចយល់បាន។

**Sales Pitch:** Presenting a sales pitch to a potential client, showcasing the technical capabilities of a product or service and how it can address the client's specific needs and challenges.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពី ការលក់ដល់អតិថិជនសក្តានុពល ការបង្ហាញពីសមត្ថភាពបច្ចេកទេសនៃផលិតផល ឬសេវាកម្ម និងរបៀបដែលវាអាចដោះស្រាយតម្រូវការ និងបញ្ហាប្រឈមជាក់លាក់របស់អតិថិជន។

**Executive Briefing:** Presenting a high-level overview of a project or initiative to senior executives, emphasizing the business impact, return on investment, and strategic alignment with company goals.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពី ទិដ្ឋភាពទូទៅកម្រិតខ្ពស់នៃគម្រោង ឬគំនិតផ្តួចផ្តើមដល់នាយកប្រតិបត្តិជាន់ខ្ពស់ ដោយសង្កត់ធ្ងន់លើផលប៉ះពាល់នៃអាជីវកម្ម ផលតបស្នងនៃការវិនិយោគ និងភាពត្រឹមត្រូវនៃយុទ្ធសាស្ត្រជាមួយគោលដៅរបស់ក្រុមហ៊ុន។

**Product Launch Event:** Presenting a new product or feature to the public, media, and industry analysts, showcasing its innovative aspects and market potential.

ការធ្វើបទបង្ហាញពីផលិតផល ឬលក្ខណៈពិសេសថ្មីរបស់ផលិតផល ដល់សាធារណៈជន ប្រព័ន្ធផ្សព្វផ្សាយ និងអ្នកវិភាគឧស្សាហកម្ម ដើម្បីបង្ហាញពីទិដ្ឋភាពច្នៃប្រឌិត និងសក្តានុពលទីផ្សារ។

**User Experience Feedback Session:** Presenting user feedback and usability testing results to a team of designers and product managers, identifying areas for improvement and suggesting design changes to enhance the user experience.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពី មតិអ្នកប្រើ និងលទ្ធផលតេស្តលទ្ធភាពនៃប្រើប្រាស់ដល់ក្រុមអ្នករចនា និងអ្នកគ្រប់គ្រងផលិតផល កំណត់តំបន់សម្រាប់ការកែលម្អ និងស្នើការផ្លាស់ប្តូរការរចនាដើម្បីបង្កើនបទពិសោធន៍អ្នកប្រើប្រាស់។

**Marketing Campaign Briefing:** Presenting the technical aspects of a new marketing campaign to the marketing team, explaining how the technology will be used to achieve the campaign's goals.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី ទិដ្ឋភាពបច្ចេកទេសនៃយុទ្ធនាការទីផ្សារថ្មី ដល់ក្រុមទីផ្សារ ដោយពន្យល់ពីរបៀបដែលបច្ចេកវិទ្យានឹងត្រូវបានប្រើដើម្បីសម្រេចបាននូវគោលដៅនៃយុទ្ធនាការ។

**Customer Support Training:** Presenting a training session to customer support representatives on the technical aspects of a product or service, enabling them to effectively troubleshoot customer issues and provide accurate information.

ការធ្វើបទបង្ហាញអំពី វគ្គបណ្តុះបណ្តាលដល់អ្នកតំណាង ផ្នែកជំនួយការអតិថិជន អំពីទិដ្ឋភាពបច្ចេកទេសនៃផលិតផល ឬសេវាកម្ម ដែលអាចឱ្យពួកគេដោះស្រាយបញ្ហាអតិថិជនប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព និងផ្តល់នូវព័ត៌មានបានត្រឹមត្រូវ។

**Investor Pitch:** Presenting a pitch to potential investors, explaining the technical innovation and competitive advantage of a product or service, and demonstrating its market potential and financial viability.

ការធ្វើបទបង្ហាញ ទៅកាន់វិនិយោគិនដែលមានសក្តានុពល ដោយពន្យល់ពីការច្នៃប្រឌិត​បច្ចេកទេស និងអត្ថប្រយោជន៍នៃការប្រកួតប្រជែងនៃផលិតផល ឬសេវាកម្ម និងបង្ហាញពីសក្តានុពលទីផ្សារ ព្រមទាំងលទ្ធភាពហិរញ្ញវត្ថុរបស់វា។

**Training Webinar:** Presenting a training webinar to a remote audience of users or customers, demonstrating the features and functionalities of a software application or website in an engaging and interactive manner.

ការធ្វើសិក្ខាសាលាបណ្តុះបណ្តាលពីចម្ងាយ ដល់ទស្សនិកជន អ្នកប្រើប្រាស់ ឬអតិថិជន ដោយបង្ហាញពីលក្ខណៈពិសេស និងមុខងារនៃកម្មវិធី ឬគេហទំព័រក្នុងលក្ខណៈទាក់ទាញ និងអន្តរកម្ម។

**Product Roadmap Presentation:** Presenting a product roadmap to potential customers or investors, outlining the future direction of a product, highlighting upcoming features and enhancements, and generating excitement for future releases.

ការធ្វើបទបង្ហាញពី ផែនការយុទ្ធសាស្រ្តរបស់ផលិតផល ដល់អតិថិជនសក្តានុពល ឬវិនិយោគិន គូសបញ្ជាក់ទិសដៅអនាគតនៃផលិតផល រំលេចលក្ខណៈពិសេស និងការកែលម្អនាពេលខាងមុខ ដើម្បីបង្កើតភាពរំភើបសម្រាប់ការចេញផ្សាយនាពេលអនាគត។

**Technical Blog Post:** Presenting technical concepts and solutions in a blog post format, explaining complex topics in a clear and concise manner, and providing practical examples and code snippets for readers to follow.

ការបង្ហាញគំនិតបច្ចេកទេស និងដំណោះស្រាយក្នុងទម្រង់ប្រកាសប្លក់​ (a blog post) ពន្យល់អំពីប្រធានបទស្មុគស្មាញក្នុងលក្ខណៈច្បាស់លាស់ និងសង្ខេប ព្រមទាំងផ្តល់ឧទាហរណ៍ជាក់ស្តែង ក៏ដូចជា អត្ថបទកូដសម្រាប់អ្នកអានធ្វើតាម។